



Von der ersten Online-Anfrage bis zur bezahlten, gewonnenen Akte: Fuchsbau Legal bildet den gesamten Weg eines Mandats in einem System ab — vorgelagert zu RA-MICRO, DATEV Anwalt & Co. oder als Ersatz für kleinere Kanzleien.

Die Journey — so entsteht aus einer Anfrage ein Mandat

- 1 Anfrage** Ratsuchende finden die Kanzlei über rechtsgebietsspezifische Landingpages und strukturierte Fragebögen — aktuell 22 Rechtsgebiete, Dokumenten-Upload inklusive.
- 2 Lead im CRM** Daten und Dokumente landen ohne Abtippen strukturiert im System, inklusive Kennzeichnung, welche Seite und welches Formular den Lead gebracht hat.
- 3 Prüfung & Zuweisung** Automatische, gewichtete Zuweisung im Team (Round-Robin je Rechtsgebiet und Auslastung) und Klärung des Kostenträgers: Selbstzahler, Rechtsschutz, PKH oder Beratungshilfe.
- 4 Zahlung gesichert** Vorkasseanforderung oder Deckungsanfrage direkt aus dem System — das Mandat startet finanziell gesichert, mit automatisiertem Mahnlauf für offene Forderungen.
- 5 Dokumente & Signatur** Digitaler Austausch in beide Richtungen, KI-gestützte OCR-Zuordnung nachgereichter Dokumente, Vollmacht per qualifizierter elektronischer Signatur.
- 6 Ein System** Telefonate, E-Mails und Formulare gebündelt am Mandats-Datensatz; Schnittstellen zu DATEV, beA, Outlook und Bestandssystemen nach Maß.

Modular aufgebaut — einzeln buchbar, monatlich kündbar, keine Paketpflicht

CRM-Basis

Lead-Pipeline, Mandanten- und Mandatsverwaltung, Fristenmanagement, Status-Tracking.

Dokumentenmanagement

Archiv mit Versionierung, OCR-gestützte Erkennung und automatische Zuordnung.

QES-Signatur

Digitale Unterschrift auf qualifiziertem Standard — Vollmacht ohne Termin.

Buchhaltung

Rechnungsstellung, Zahlungsübersicht, DATEV-Vorbereitung.

Kommunikation

KI-gestütztes Matching von Anrufen, E-Mails und Formularen zum richtigen Mandat.

Vorkasse & Zahlung

Zahlungsabwicklung bei Neumandaten inkl. automatisiertem Mahnlauf.

NEU

Legal Prompting

KI-gestützte Entwürfe für Schreiben an Gegenseite, Versicherer und Behörden — direkt aus den Mandatsdaten, zur anwaltlichen Prüfung.

Kein Abo. Keine Nutzer-Staffeln. Keine künstlichen Stufen.

Anders als HubSpot, Salesforce & Co.: jeder Modulpreis gilt flat, unabhängig von der Nutzerzahl. Einmaliges Einrichtungsprojekt zum Festpreis nach Scope — Bedarfsanalyse, Konfiguration, Datenmigration, Schulung. Danach transparente monatliche Betriebskosten für Hosting, Support und Weiterentwicklung.

Monatlich kündbar. Individuelle Kalkulation im kostenlosen Beratungsgespräch.

Im produktiven Einsatz beim Referenzkunden Herfet & Özpolat Rechtsanwälte PartGmbH — Sozialrecht, fünf Standorte.

Die Journey als Film (85 Sekunden): fuchsbau-legal.de/#demo-video